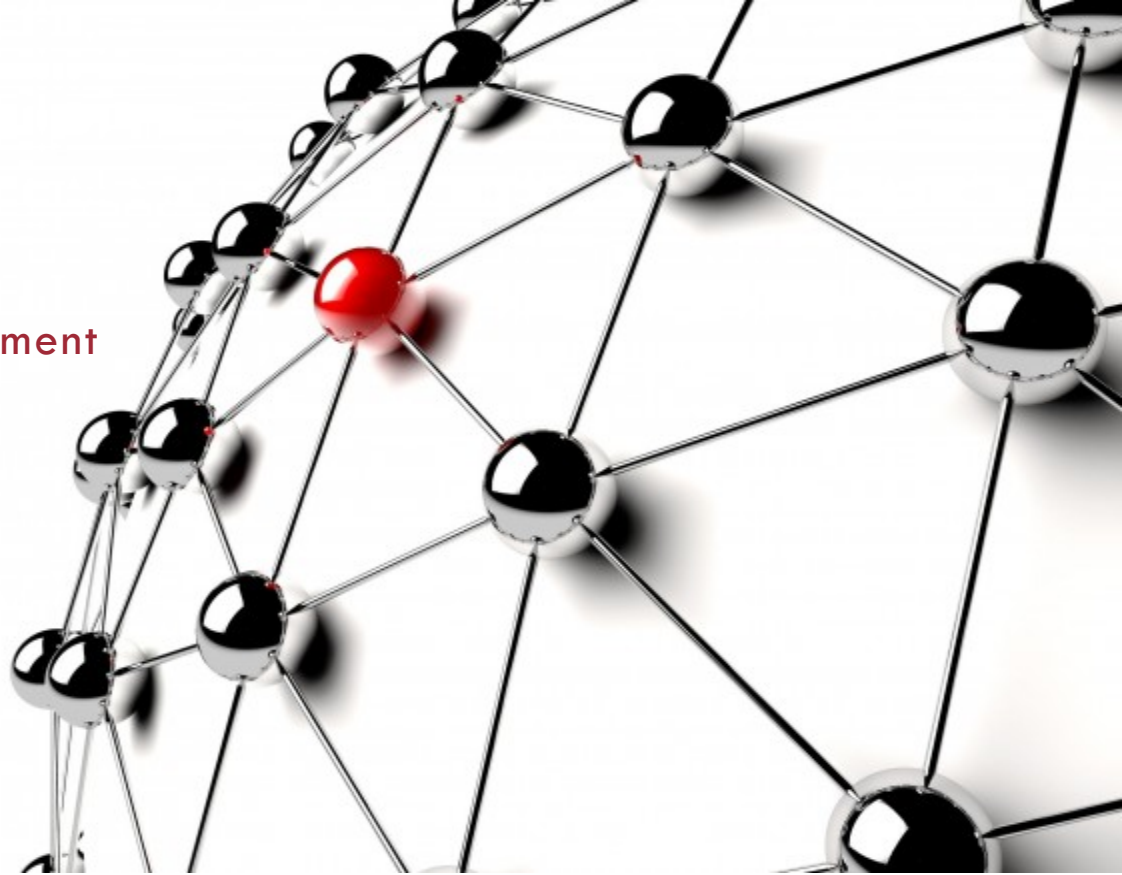


PRÉSENTATION DU CABINET
Delphine Sala, **Conseil en Recrutement**



Index

	Page
A Propos	<u>3</u>
Notre Expertise	<u>4</u>
Notre Méthodologie	<u>5</u>
L'esprit Delphine Sala	<u>6</u>
Notre Excellence	<u>7</u>
Médias	<u>8</u>
Contact	<u>9</u>

A Propos

Créé en 2008 par Delphine Sala, auparavant consultante au sein du Groupe Robert Half puis du cabinet Simon Thomas à Paris, son cabinet s'est imposé comme l'interlocuteur privilégié des cabinets d'avocats français et internationaux, cabinets de conseils, grands groupes du CAC 40, petites et moyennes entreprises.

Indépendante et réactive, Delphine Sala délivre à chacun de ses clients une prestation sur mesure qui répond à leurs exigences et à leurs contraintes et s'engage à leur fournir des conseils personnalisés en adéquation avec leurs objectifs et la réalité du marché.



Delphine Sala
Fondatrice du Cabinet

« Chaque recrutement est unique et nécessite un accompagnement cousu-main à la hauteur de vos enjeux organisationnels et stratégiques »

Notre Expertise

Le cabinet **Delphine Sala**, **Conseil en Recrutement**, est le spécialiste du recrutement par approche directe des fonctions supports.

Delphine Sala intervient principalement sur le recrutement de professionnels exerçant dans les métiers suivants :

- **Assistanat** : Assistant(e)s juridiques, Assistant(e)s de direction, Personal assistants, Profils bilingues, etc.
- **Informatique** : IT support specialist, IT support analyst, IT manager, etc.
- **RH** : Chargé(e)s de missions RH, Gestionnaire(s) RH, Responsables développement RH, Directeurs/trices RH etc.
- **Marketing** : Chargé(e)s de communication & marketing, Directeurs/trices du développement et de la communication, Business development manager, etc.
- **Hôtes(se)s d'accueil**
- **Secrétariat Général et Office Managers**
- **Finance** : Responsable administratif et financier, Chief financial officer, etc.
- **Comptabilité** : Gestionnaire facturation, Facturiers, Comptable général(e), etc.
- **Services Généraux** : Coordinateurs/trices Services Généraux, Responsables maintenance, etc.
- **Paralegal, Juristes**

L'approche directe est une méthode de chasse indispensable lorsque les profils recherchés sont peu nombreux ou très sollicités.

Elle doit être réalisée avec perspicacité afin d'amener un candidat déjà en poste à réfléchir à l'opportunité d'un changement professionnel alors qu'il n'est pas en recherche active.

Elle exige une extrême confidentialité et une expertise de haut niveau.

Notre méthodologie

APPROCHE DIRECTE	SOURCING DE PROFILS CIBLES	EVALUATION, SÉLECTION, SUIVI
<ul style="list-style-type: none">▪ Diagnostic et compréhension des spécificités du poste à pourvoir, son contexte et ses enjeux▪ Cartographie et analyse du marché en fonction des critères stratégiques, organisationnels et techniques du client▪ Délimitation du périmètre de chasse (search-list d'entreprises cibles)▪ Mise en place de scénarii d'approche	<ul style="list-style-type: none">▪ Recherche au sein de notre CV-thèque, constamment actualisée▪ Activation de multiples sources pour identifier les candidats potentiels (réseaux sociaux professionnels, supports médias, groupes de discussions, sites Internet...)▪ Prise de contact avec nos meilleurs candidats suivis pour identifier des cibles de qualité au sein des entreprises▪ Constitution d'une short-list afin d'affiner la sélection de profils avec le client	<ul style="list-style-type: none">▪ Entretiens individuels approfondis, vérification des aptitudes, motivations et potentiel du candidat▪ Prise de références poussée pour les candidats retenus▪ Réalisation d'un dossier complet pour chaque candidat reprenant son parcours ainsi qu'une appréciation globale sur son profil▪ Suivi du candidat recruté pendant sa période d'intégration et au-delà

L'esprit Delphine Sala

- Grâce à une méthodologie éprouvée, l'expertise de **Delphine Sala** réside à la fois dans sa capacité à définir une stratégie de chasse pertinente et redoutablement efficace qui lui permet de cibler des profils de candidats à forte valeur ajoutée dont les compétences professionnelles et personnelles (savoir-être, personnalité, valeurs, motivations, etc.) s'avèrent essentielles pour répondre aux enjeux stratégiques et organisationnels de ses clients.
- Fortement attachée à la valeur humaine, **Delphine Sala** accorde une importance toute particulière à entretenir avec les dirigeants, managers et responsables RH une relation de partenariat durable et un lien de proximité basés sur la confiance, l'écoute et la confidentialité.



Notre Excellence

Notre savoir-faire s'articule autour de 5 piliers fondamentaux :

Un interlocuteur unique tout au long du processus de recrutement :
Delphine Sala

Une réactivité et une proactivité en réponse aux impératifs de nos clients

La passion de notre métier qui nous permet d'entretenir des relations durables avec nos candidats placés

Un vivier de talents constamment actualisé et des candidats hautement qualifiés

Une connaissance pointue du marché afin de conseiller nos clients avec précision et en toute transparence

Médias

Le magazine DÉCIDEURS STRATÉGIE FINANCE DROIT a élu, au fil des années, le cabinet Delphine Sala, **Conseil en Recrutement**, numéro un des fonctions supports.

DECIDEURS
STRATEGIE FINANCE DROIT

2011, 2012, 2013, 2014, 2015, 2016

L'ensemble de ces distinctions est visible sur notre site, rubrique médias, à l'adresse suivante : [Delphine Sala - Page Médias](#)

Nous Contacter

Delphine SALA

Conseil en Recrutement

55 avenue Marceau - 75116 Paris

t +33 (0)1 44 35 71 71

m +33 (0)6 98 03 15 15

mail d.sala@delphinesala.com

site www.delphinesala.com

